

# LAGOGO | 步履自然 寻暖随行 2024 冬季大片温暖发布

24冬「开启一场冬日寻暖之旅」,以质感大衣和轻盈羽绒感受柔暖冬日的限定馈赠,打造 LAGOGO 温暖之境系列,解锁暖冬风格想象!



**质感主张**  
24冬继续探寻时尚定义  
回归大衣的质感主张  
感受舒适与张力的循环往复

**率性浪漫**  
经典驼大衣历久弥新  
聚焦率性摩登演绎  
温暖色彩邂逅浪漫时刻



**精致通勤**  
围巾领装饰  
设计感大衣  
实用主义与高级质感兼具  
探寻冬日里的精致通勤



**静谧之力**  
深邃灰谱写高级感  
廓形立领大衣捕获静奢氛围  
丰盈内核,质感静谧流淌



**摩登休闲**  
将目光投向于轻盈羽绒  
层层温暖叠加递进  
不费力穿出摩登休闲感

**自在随性**  
解码入冬美拉德色卡  
自在层叠激活视觉意趣  
演绎暖冬灵感格调



**轻盈美学**  
以「轻羽绒」为主题  
被暖意包裹感知季节交替  
诠释细腻治愈的轻盈美学

(品牌零售事业部 方璐璐)

2024年11月30日 农历甲辰年十月三十日 星期六

第227期 本期十二版

总编:康宜华 主编:胡勇 执行主编:曹亚茹

EVER GLORY 华瑞新视野

LAGOGO lagogo.tmall.com

VELWIN velwin.tmall.com

IDOLE idole.tmall.com

esc'e la v esclav.tmall.com

白马大褂 shop73347442.taobao.com

suncome shop112243830.taobao.com

工農兵Globean shop116343339.taobao.com

点购网 www.deego.com.cn

华瑞时尚集团主办(内部刊物) 网址: www.ever-glory.com.cn 热线电话: 025-52096261

## 华瑞商学院正式启动! 《赋能创业 成就你我》系列课程第一讲开课

赋能创业 成就你我  
华瑞商学院|第一讲

战略明方向 事半功倍  
(-1) × 100 = -10000

主讲人: 康宜华  
华瑞时尚集团创始人  
南京航空航天大学MBA校外导师  
北京大学EMBA  
清华大学投融资管理  
南京市工商业联合会/南京市总商会 副主席

主办方:  
华瑞时尚集团  
华瑞智汇产学研生态社区

11月9日 14:00-17:30  
第二讲 12月14日  
授课地点: 华瑞时尚集团罗水北斗书院

路线导航图



“战略明方向,事半功倍!”11月9日,华瑞商学院《赋能创业 成就你我》系列课程第一讲在罗水书院国学堂正式开课。



本次课程由华瑞时尚集团、华瑞智汇产学研生态社区联合主办,由华瑞时尚集团创始人康宜华主讲,多维度解读实战经验,分享创业、创新、创造的心得和策略。来自科技创新领域的企业家与高管,以及集团内部人员共计60余人参加此次课程。

康总围绕“战略明方向 事半功倍”的主题,全面剖析了战略规划的重要性及其制定技巧。他不仅分享了华瑞创业以来的经验及面临的挑战,更以其终身学习、持续创新、不断发展的实际行动,传递了不断学习、不断创新的精神与理念。康总希望帮助每位参与者获得启发,进一步明确个人及组织的发展路径。



培训过程中,现场学员全神贯注,手中笔不停歇地记录着讲师分享的每一个精彩瞬间,频频点头以示对所学内容的认同与赞赏。在短暂的休息间隙,这份学习的热情并未消退,学员们三五成群,利用短暂的时间相互熟悉,交换联系方式,并就课程内容进行了热烈而深入的讨论,力求将理论知识转化为实际应用的能力。



华瑞商学院计划每月举办一期此类课程,围绕赋能的核心议题——包括战略管理、团队建设、营销管理、领导力等,同企业家、公司高管精英们进行深度探讨。通过案例研究、互动交流等一系列深入浅出的教学活动,康总将知识与实践经验倾囊相授,致力于将华瑞商学院打造成为创新创业企业高管的黄埔军校,为更多创业者搭建一个交流沟通的平台,赋能创业、成就你我。

(通讯员报道)



# 华瑞携手南航 演绎科创华章 第二届“华瑞杯”科创融合成果转化大赛圆满落幕



11月18日,我司与南京航空航天大学携手举办的第二届“华瑞杯”科创融合成果转化大赛颁奖典礼在南京航空航天大学将军路校区隆重举行。此次大赛旨在进一步激发校园创新氛围,激励师生科创热情,助推科研成果转化。

华瑞时尚集团创始人康宜华,作为南航1980级的校友,不仅在商业领域取得了卓越成就,更是以赤子之心回报母校,通过对大赛的赞助与协同举办,展现了企业对教育与科技创新的重视与支持。

颁奖典礼上,康总发表了热情洋溢的致辞,回顾了自己与南航的深厚情缘,并展望了华瑞时尚集团与南京航空航天大学合作的美好未来。他强调,华瑞时尚集团将继续投资教育、投资创新、投资未来,以实际行动支持科技创新与人才培养。



本届“华瑞杯”大赛成果丰硕,共有37个项目脱颖而出,斩获各类奖项。其中,机电学院姚佳峰的《可穿戴肺功能实时成像仪》项目获得华瑞创新奖,电子信息工程学院章志健的《高性能模拟光收发模块》等两个项目获得金奖,以及其他多个项目分别获得银奖、铜奖和优胜奖。这些项目不仅展示了南航师生的创新能力,也为产学研深度融合提供了新的机遇。



颁奖典礼上,华瑞时尚集团对其中一个获奖项目正式投资签约,标志着“华瑞杯”首个成果转化项目的成功落地!



此外,华瑞时尚集团与南京航空航天大学、江宁开发区管委会共建的华瑞智汇产学研生态社区项目也取得

了显著进展,已成功引进多个科技企业项目,为科技成果转化和应用创造了良好条件。

华瑞时尚集团通过此次大赛,不仅为南航师生提供了展示科研成果的平台,更为科技创新与市场开拓搭建了桥梁。康总表示,华瑞时尚集团将继续秉承“敬业创新、追求卓越、共同发展、回报社会”的企业信念,为实现国家的科技强国梦贡献智慧和力量。



本次比赛华瑞创投全程参与。华瑞创投作为集团旗下专注于高科技、高壁垒、高成长性创新潜力项目的投资与孵化平台,以全球视野、开放心态和创新精神,致力于寻找并培养具有科学家精神和企业家精神的领导者。华瑞创投的投资领域覆盖多个行业,特别是那些能够推动科技进步和产业升级的项目,旨在为实现国家的科技强国梦贡献智慧和力量。

随着第二届“华瑞杯”的圆满落幕,华瑞时尚集团与南京航空航天大学的合作开启了新的篇章。我们期待在未来的日子里,双方能够共同培养出更多具有科学家精神和企业家精神的领导者,为科技创新和社会进步贡献更多的力量。

(华瑞创投 王建松)



## 校企合作 协同育人 南京工业大学师生莅临我司参观交流



11月18日,南京工业大学食品与轻工学院郑春玲主任带领24位即将毕业的大四学生,莅临我司参观交流。人才发展部顾海燕、技术中心钱华等部门领导对师生们的到来进行了热情的接待。

在面料开发中心,学生们被展厅种类繁多的面料所吸引,详细了解了当前面料的流行趋势以及不同面料的特点、适用范围和在服装生产过程中不同面料的注意事项;此外,学生们还与面料开发中心的张主管积极互动交流,诚恳请教自己感兴趣的问题。

在市场开发中心,学生们参观了时尚创意展示中心,这里展示了我司为各大服装品牌制作的成衣,潮流的设计、精致的做工、经典的款式,琳琅满目的各式服装为学生们呈现了我们的专业性和前瞻性。

在技术中心大楼,由钱总带领大家观摩了服装的制版及工艺制作流程,为大家详细介绍了从制版、裁剪到工艺交代、样品制作每一个环节的工作内容和技术要求。通过钱总的讲述,让学生们深刻认识到,服装作为消费刚需,看似寻常,但从设计到缝制再到成衣的展现需要经过多个

复杂的处理过程,每个环节都要精益求精。

交流中,顾总从企业选人、用人、育人的角度出发,对学生们未来的职业规划提出了系统化的建议;南京工业大学食品与轻工学院郑主任就本次参观交流活动对大家的就业学习进行了指导和总结。

作为百年高校,南京工业大学为企业输送了大批优秀学子,为区域经济社会发展作出了巨大的贡献。华瑞非常重视与南工大等重点高校之间的交流与合作,积极配合高校开展实践教育活动,为学生们提供良好的实践就业平台,满足企业对人才需求的同时帮助应届毕业生提高参与社会竞争的能力。

作为服装外贸行业的黄埔军校,华瑞拥有着完善的人才培养流程和科学的用人管理机制,积极致力于为优秀员工提供施展才华的舞台,为员工创造良好的发展机会,实现员工个人与企业的共同进步。未来,我司将继续以毕业生就业实习实训基地作为切入点,进一步扩大合作,与学校相互促进,共同发展!

(人才发展部 施永娟)

## 始终坚守守正创新这一重大原则

习近平总书记在省部级主要领导干部学习贯彻党的二十届三中全会精神专题研讨班开班式上强调:“守正创新是进一步全面深化改革必须牢牢把握、始终坚守的重大原则。”习近平总书记的重要论述,深刻揭示了守正创新对于进一步全面深化改革的重大意义,为新征程上凝心聚力推动改革行稳致远提供了重要遵循。

### 深刻认识守正创新的重要性、紧迫性

坚持守正创新,是我们党历经艰辛探索得出的科学认识,是改革开放以来特别是新时代全面深化改革积累的宝贵经验。我们要从战略和全局高度深刻认识守正创新的重要性、紧迫性,切实增强政治自觉、思想自觉、行动自觉。

进一步全面深化改革,推进中国式现代化的内在要求。党的二十大确立了全面建成社会主义现代化强国、实现第二个百年奋斗目标,以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴的中心任务,阐述了中国式现代化的中国特色、本质要求、重大原则等,对推进中国式现代化作出了战略部署。党的二十届三中全会

紧紧围绕推进中国式现代化这个主题,聚焦推进中国式现代化需要破解的重大体制机制问题,科学擘画了进一步全面深化改革的战略举措。进一步全面深化改革、推进中国式现代化,必须做到该改的坚决改、不该改的不改。要准确把握

哪些是该改的、哪些是不该改的,就要坚持守正创新,着力完善各方面体制机制,进而推动进一步全面深化改革取得扎实成效,不断为中国式现代化注入强劲动力,提供制度保障。

继续完善和发展中国特色社会主义制度、推进国家治理体系和治理能力现代化的必然选择。经过改革开放以来特别是党的十八大以来不懈努力,我国重要领域和关键环节改革取得重大成效,各领域基础性制度框架基本建立,国家治理体系和治理能力现代化水平明显提高。同时要清醒认识到,中国特色社会主义制度的完善是一个动态的历史过程,必然随着实践发展而不断发展,已有制度需要不断健全,新领域新实践需要推进制度创新、填补制度空白。继续完善和发展中国特色社会主义制度、推进

国家治理体系和治理能力现代化,必须坚持守正创新,紧紧围绕进一步全面深化改革的总目标,固根基、扬优势、补短板、强弱项,不断推动社会主义制度自我完善和发展,推动中国特色社会主义制度更加成熟更加定型,切实把我国制度优势更好转化为国家治理效能。

应对风险挑战、塑造国际竞争新优势的有力保证。当前,百年变局正在全方位、深层次加速演进,我国发展进入战略机遇和风险挑战并存、不确定难预料因素增多的时期,各种“黑天鹅”“灰犀牛”事件随时可能发生,各类矛盾有可能交织传导,演变为影响国家安全的全局性风险,甚至会迟滞或中断中华民族伟大复兴进程。应对风险挑战、塑造国际竞争新优势,必须坚持守正创新。只有坚持守正,始终保持战略定力,才能不为任何风险所惧、不为任何干扰所惑,做到“任凭风浪起,稳坐钓鱼船”;只有坚持

创新,才能在危机中育新机、于变局中开新局,在日趋激烈的国际竞争中赢得战略主动。

### 准确把握守正创新的辩证关系

习近平总书记指出:“守正创新是我们党在新时代治国理政的重要思想方法。”我们要深刻认识守正与创新的辩证关系,明确守正创新的时代内涵和实践要求。

守正就要强基筑根、培元固本。习近平总书记指出:“我们所进行的一切完善和改进,都是在既定方向上的继续前进,而不是改变方向,更不是丢掉我们党、国家、人民安身立命的根本。”治国犹如栽树,本根不摇则枝叶茂盛。进一步全面深化改革,要求我们守好本和源、根和魂,毫不动摇坚持党的基本理论、基本路线、基本方略,坚持改革的政治方向、价值立场。改革不是改向,变革不是变色。面对错综复杂的国内国际环境,面对各种思想观念和利益诉求相互激荡的态势,我们要保持战略定力,在守正中强基筑根、培元固本,坚持方向不变、道路不偏,推动改革行稳致远。

创新就要勇于探索、开辟新境。习近平总书记强调:“我们必须不断有所发现、有所发明、有所创造、有所前进,使中国特色社会主义永远充满蓬勃生机活

力。”勇于创新者进,善于创新者胜。改革越向纵深推进,越充满艰难险阻,越需要开拓创新。创新是改革开放的内在要求,是引领发展的第一动力。进一步全面深化改革,是前无古人的事业,没有先例可循,只能通过自己的探索提出解决问题的答案。我们决不能因循守旧、畏缩不前,而是要拿出更大的勇气、更多的举措破除深层次体制机制障碍,善于因势而动、顺势而为,在创新中寻求突破,依靠创新打开事业发展新天地。

守正与创新互促共进、相辅相成。守正才能不迷失方向、不犯颠覆性错误,创新才能把握时代、引领时代。守正与创新犹如一体之两翼、驱动之双轮,相互作用、相得益彰。守正是创新的前提,一切创新都是在守正的基础上进行的。创新是最好的继承、最有力的守正,一切守正都要依托创新方能持久而坚定。守正不能脱离创新,否则就是僵化的、陈旧的、过时的。创新不能抛弃守正,而在守正的基础上继续创新,否则就是改旗易帜、变质变色。创新的目的是实现更高层次、更具前瞻性的守正。我们要守正,但不是安于现状、固步自封,还要往前发展、与时俱进。我们要创新,但不是偏离真理、偏离正道,还要坚守本根、坚守初心。

### 把守正与创新统一于进一步全面深化改革的伟大实践

守正创新是改革的内在要求,体现了“变”与“不变”、继承与发展、原则性与创造性的辩证统一。进一步全面深化改革,既要立足于守正,又要着眼于创新;既要善于通过守正夯实进一步全面深化改革的根基,又要善于通过创新激发生机活力;既要在守正中明确必须坚持和巩固的根本点,又要在创新中把握完善和发展的方向。必须坚持把守正与创新相统一,在守正中创新,在创新中守正,在守正的基础上勇于求变、求新、求进。实践无止境,创新无止境。进一步全面深化改革不可能一蹴而就,也不可能一劳永逸,而是一个守正与创新交织融合、聚变跃升的动态过程。

### 坚持把守正创新贯彻到改革各领域全过程

进一步全面深化改革涉及范围广、触及利益深、攻坚难度大,必须把守正创新贯彻到改革各领域全过程,推动改革部署落地落实。

推动改革在更大范围更深层次取得新突破新成效。加强前瞻性研究,使制定的规划和政策体现时代性,把握规律性、富于创造性。坚持创新在我国现代化建设全局中的核心地位,顺应时代发展新趋势、实践发展新要求、人民群众新期待,大力推进理论创新、实践创新、制度创新、文化创新以及其他各方面创新,不断开辟发展新领域新赛道,塑造发展新动能新优势。对新领域新实践遇到的新问题,要充分尊重基层和群众首创精神,鼓励开拓创新,不断创造和积累可复制、可推广的新鲜经验。(来源:《人民日报》)



## 我司荣获江苏省纺织企业第十届“沙印杯”职工乒乓球邀请赛“优秀组织奖”



11月23日至25日,“沙印杯”第十届江苏省纺织企业职工乒乓球邀请赛在射阳县全民健身中心体育馆举办。本次赛事由江苏省纺织工业协会、江苏省财贸轻纺工会举办,来自全省纺织企业的13支代表队的132名运动员参赛。我司作为南京服装行业协会的代表,参加了本届“沙印杯”职工乒乓球邀请赛。

11月23日,“沙印杯”邀请赛在庄严的国歌声中开幕,省纺织工业协会秘书长张仁乐主持,省财贸轻纺工会上副主任苗剑东讲话,省纺织工业协会副会长张发松致开幕词,裁判员、运动员代表分别宣誓。秉承“友谊第一,比赛第二”的体育竞赛精神,参赛选手们以饱满的热情投入到比赛中,相互切磋,各显风采,给大家奉献上一场精彩的竞赛体育盛宴。

本次比赛设混合团体、双打、男单、女单四个项目,我司参赛选手有服装供应链管理事业部储运科主管吴婷,集团信息中心总经理任燕飞、主管陆广,样品中心制版主管戴家建,检测中心主管王岚,集

团行政管理部冯爱军参赛。赛场气氛高涨,精彩纷呈扣杀、惊险救球等场面层出不穷,比分交替上升,扣人心弦。队员们之间默契配合,相互鼓励。无论是领先时的欢呼,还是落后时的加油,都传递着积极向上的团队精神,感染着现场的每一个人。

11月25日,邀请赛在友好和谐的氛围中落下帷幕。经过三天紧张激烈的角逐,我司代表在混合团体、双打、男单、女单均有胜出,南京服装行业协会代表队最终荣获团体“优秀组织奖”!这一荣誉的获得,不仅是对我司运动员们拼搏精神的肯定,也是对我司组织能力和团队协作能力的认可。

银球飞舞映华光,拼搏精神斗志昂;赛场转战职场路,锐意进取谱新章。我司将以本次比赛为契机,进一步激发员工的运动热情,将这种积极向上的运动精神转化为干事创业的强大动力,为我司“重新出发 再创辉煌”奠定坚实基础。

(党委会)



## 我司成功开展服装电商企业知识产权专题培训



为了增强服装电商领域同仁的知识产权保护意识和能力,11月19日下午,我司特别邀请了盈科律师事务所的夏月莲律师,为服装电商企业进行了一场关于知识产权方面的专题培训。来自公司电商、工农兵等部门的30多名同仁参与了此次培训活动。

在培训会上,夏月莲律师系统地讲解了知识产权的基础知识,使大家对知识产权的概念和重要性有了更深入的了解。她特别强调了服装设计环节中

的知识产权问题,详细阐述了原创设计在服装领域的重要价值以及如何进行有效的防护。此外,针对电商运营中的知识产权维权问题,夏月莲律师通过生动的案例分析,让大家更加直观地了解维权的具体方法和策略。

通过此次培训,大家对知识产权有了更加全面和深入的认识,这也为我在服装电商领域的稳步前行进一步筑牢了坚实的法律基础。

(企业管理部 王倩)



# 热烈庆祝

# 华瑞时尚集团

# 成立31周年

## 从心出发 再创辉煌

SINCE 1993

# 巧手织梦 匠心成衣 首届华瑞智慧匠人工艺班开班



近日,华瑞时尚集团与江西服装学院共同开启了首届华瑞智慧匠人工艺班,旨在定向培养行业内优秀的工艺师,培养其良好的动手能力和高素质的创新思维,打造以高技能人才为核心的“工匠型”技术团队,为中国服装业赋能。



开班典礼上,人才发展部顾海燕、样品中心钱华分别致辞,表达了对江西服装学院来访师生的热烈欢迎和诚挚感谢。



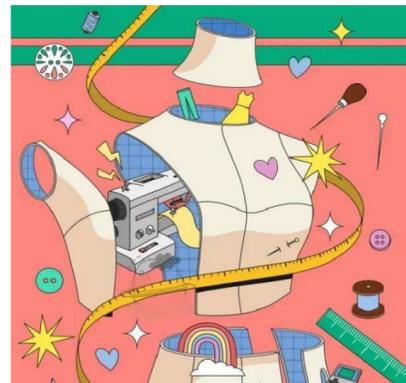
人才发展部 顾海燕

样品中心 钱华

顾总在致辞中强调,华瑞时尚集团高度重视首届华瑞智慧匠人工艺班的创办。她指出,样品中心正加速建设,力求营造一个符合年轻一代特点的工作环境。同时,集团将充分发挥“师带徒”的传统优势,确保每位学员都能获得宝贵的实操经验和深入的技术交流,共同成长。

长进步。

钱总详细介绍了智慧匠人工艺班的规模与特色。她认为,服装设计不仅是艺术的展现,更是一门科学,需要扎实的技术基础和个人兴趣的驱动。她鼓励学员们要勇于探索自我,打造自己的核心竞争力,努力成为行业内的佼佼者,为推动行业的发展贡献力量。



华瑞智慧匠人工艺班的培训课程由技术创新研发部精心策划,紧密贴合市场趋势与最新技术动态,涵盖行业前沿理论知识、注重实践技能的培养,确保每一位学员学以致用。

目前,华瑞智慧匠人工艺班的学员们已在华瑞办公大楼八楼开始了学习之旅。这里不仅设置了专门的实操区,配备了必要的设备和材料,还采取了学习小组、日志批改、导师指导等多种教学方式,激发学员们的创造力,促进学员间的思想碰撞与智慧共享。

为了保证培训效果,华瑞智慧匠人工艺班实施严格的质量和交期考核机制,设立每月一次的表彰制度,包括质量奖、项目奖、交期奖等,以激励学员不断进步。经

过一段时间的学习与实践后,学员将有机会通过双向选择的方式,正式加入华瑞时尚集团,开启职业生涯的新篇章。



值得一提的是,华瑞人才发展部还组织了工艺班的学员们前往电子商务事业部参观,让他们亲身感受电商行业的运营模式,尤其是“双十一”购物节前后的紧张筹备和技术支持,进一步拓展学员们的视野,帮助他们在未来的职业生涯中更好地适应市场变化,实现创新发展。



华瑞智慧匠人工艺班的成功启动,标志着华瑞时尚集团与江西服装学院之间合作迈上了新台阶。双方将在更多领域展开深入合作,实现资源共享和优势互补,共同为中国服装产业的繁荣发展添砖加瓦。

(通讯员报道)

# 热烈欢迎南京农业大学师生莅临我司参观交流



图为人才发展部顾海燕为南京农业大学师生介绍华瑞情况。

为增进校企合作,深入了解企业需求,促进学生高质量就业,11月26日,南京农业大学就业中心程星博老师带领部分即将毕业的学生莅临我司参观交流。人才发展部顾海燕对南京农业大学师生的到来表示热烈欢迎,并进行了热情接待。

在顾总的带领下,南京农业大学的师生们先后参观了技术中心、小工具展厅、面料开发中心、市场发展中心、华瑞办公大楼等地。每到一处,顾总都详细介绍该部门的职能、工作流程,使师生们对我司的工作场景、业务范

围、发展历程以及行业地位有了更为深入的了解。

参观结束后,双方进行了深入的座谈交流。程老师表达了对华瑞时尚集团长期以来支持高校教育、关心学生成长的感激之情,并希望以此为契机,进一步深化校企合作,为学生提供更多实践机会。

顾总介绍了公司的人才发展战略和招聘计划,鼓励学生们积极投身于时尚产业,勇敢追求自己的梦想。同时,她还特别邀请了业务二公司的刘思彤——南农大2023届的毕业研究生,与大家分享了她的工作现状和心得体会。刘思彤以自己的亲身经历为例,鼓励学弟学妹们珍惜每一次实践机会,不断提升自身的专业素养和综合能力。

在答疑环节,学生们纷纷就自己关心的培养路径、发展方向等问题向顾总提问。顾总凭借丰富的经验和专业的知识,一一给予了详尽而耐心的解答,为学生们提供了相关的建议和指导。

答疑结束后,许多有意向的学生纷纷向华瑞时尚集团投出了自己的简历,表达了希望加入这个大家庭的强烈愿望。

据悉,此次参观活动是“宏志助航”活动就业参观的一部分。该活动是教育部实施的高校毕业生就业创业培训项目,旨在通过求职准备、求职资源、简历制作、面试指导等主题的培训,帮助大学生从求职准备到签约就业全过程实现无缝对接。

此次参观交流不仅为学生们提供了一个了解企业运作模式和行业现状的窗口,也促进了我司与南京农业大学在人才培养方面的合作。双方均表示,将继续深化合作,搭建更加紧密的合作桥梁,共同为学生的成长成才创造更多机遇。

(通讯员报道)

# 球不落地 永不放弃 记华瑞羽毛球俱乐部第三届羽毛球比赛

秋意渐浓,丹桂飘香。11月,华瑞羽毛球俱乐部本着健康生活、快乐工作的原则,迎来了又一场别开生面的体育盛事——第三届“华瑞杯”羽毛球比赛。这不仅是一场体力的较量,更是智慧与团队协作的展现。

比赛设男子双打、女子双打两个项目,27名同仁参与。依据报名情况分为三队:男双1队、男双2队和女双1队。



比赛根据积分和净胜分排名,决出各队前三名,公司为获奖者及参赛者都准备了丰厚的奖励。赛前,大家合影留念,相互鼓励。



! Catch the moment.

随着一声清脆的击球声,比赛正式开始。选手们个个精神抖擞、斗志昂扬。男双选手们步伐灵活,反应迅速,频繁使用“平抽快挡”和“杀球”技术,试图以力量压制对手,有的选手则凭借细腻的前网小球处理和出色的步伐移动,巧妙化解了对方攻势,双方比分交替上升,每一分的争夺都扣人心弦,赢得场下围观选手们的阵阵喝彩。女子双打比赛现场,她们更多地展示出了女生特有的细腻和坚韧,“放网前小球”和“勾对角”战术打对方一个措手不及,默契配合,精准预判,比赛精彩纷呈。

每位参赛者都是自己的英雄,他们用汗水书写着属于自己的精彩篇章。经过激烈角逐,刘传明、郑鹏、蔡玉婷荣获各队冠军,吴嘉豪、吴海龙、付睿荣获各队亚军;叶陈真、夏卫华、阙银萍荣获各队季军。

比赛告终,剩下的种子选手们亦是拼尽全力,了无遗憾,双打模式下,“运气也是实力的一部分”,胜负只是一时的得失,重要的是大家一起并肩作战的过程,一起度过那些汗水与欢乐交织的时光。



招新啦!

Welcome

华瑞羽毛球俱乐部成立两年多以来,一直致力于让员工在忙碌的生活中找到平衡与乐趣,在紧张的工作之余,找到了释放压力和增进交流的平台,增强凝聚力,为未来的奋斗之路增添无限可能。

如今,为调动大家的积极性,让每个人能够深度参与其中,每周一次的活动形式改为积分比赛,使得大家在每一次活动中,更能够看到自己的进步和不足,从而有针对性地练习球技,不断精进,不断超越自己,也让每一次挥拍,成为对自我能力的评判与证明。我们始终坚持以“摸着石头过河”,慢慢探索,主动接纳大家的意见和建议,“如何组织更好的活动内容”是我们组织方矢志不渝研究的重要课题之一。

直接扫码进群  
加入华瑞羽毛球俱乐部

群聊:华瑞羽毛球俱乐部



该二维码7天内(12月4日前)有效,重新进入请更新

各位小伙伴们,如果你还没有尝试过羽毛球,那么不妨拿起球拍,加入我们吧!让我们一起在挥拍间感受那份优雅和力量,一起享受羽毛球带给我们的无尽乐趣!

人才发展部 韩君



# 网络安全实操指南:全面防范,从我做起

当今时代,网络信息技术日新月异,网络已全面融入我们的工作和生活中。它在极大促进经济、社会发展的同时,也带来了前所未有的风险挑战,留下了不容忽视的风险隐患,关注网络安全,加强警惕意识,提升防范技能,是我们每个人的责任和义务。

## 常见的错误情形有——

### 一、信息网络安全类



- 内网电脑在连接内网的同时,通过双网卡或无线网卡同时连接外网;
- 内网电脑在断开内网后,通过网卡或无线网卡连接外网;
- 外网电脑通过内网网线接入内网;
- 私自将内网进行无线网络组网,利用外网电脑通过内网Wi-Fi连接内网;
- 将数据线插上内网电脑的USB接口给手机、平板电脑等智能设备充电;
- 手机通过蓝牙设备等连接内网电脑传输文件;
- 连接内网的打印机通过Wi-Fi功能同时连接外网

- 手机通过连接内网打印机的Wi-Fi信号进行打印作业;
- 办公电脑开机弱口令或无口令、各类应用系统及服务平台弱口令等;
- 新的或重装系统的电脑,未设置强口令直接联网;
- 将明文口令张贴在显示器上或存储在电脑中。

### 二、应用安全类

- 发生岗位变更、人员离职等情况时,未及时申请变更(注销)相关账号和权限;
- 部分账号权限大于岗位职责应赋予的管理权限;
- 打开来源不明的网站链接或者点击邮件中的不明链接下载未知附件,容易感染病毒或被植入木马。

### 三、终端安全类

- 办公电脑未设置带有密码的屏保;
- 人员离开后电脑不关机,办公室也不锁门;
- 将要求统一安装的防病毒软件进行卸载;
- 外网下载的软件未进行病毒检查直接拷贝到内网电脑上安装;
- 长时间未对各类漏洞进行修复;
- 故障电脑擅自找外部单位维修处理;
- 报废和闲置的电脑、U盘等随意丢弃;
- 私自将笔记本、台式机、智能手机等设备接入内网;
- 内、外网U盘交叉使用;三是直接使用来历不明的U盘等外接设备。

### 四、数据安全类

- 将内部文件资料通过QQ、微信、外网邮箱、网盘等进行存储和传输;



• 将内部文件直接拍照发朋友圈等,甚至发布敏感信息。

### 五、社工攻击防范类

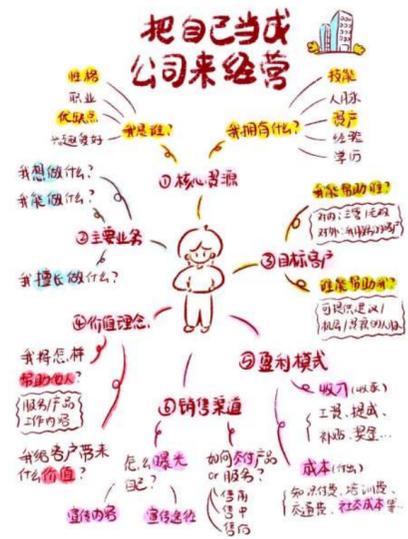
- 机房等要害部位日常不上锁或进出管理不到位,外来人员在机房作业未安排本单位人员陪同;
- 未核实对方身份,随意将内网或外网电脑借给外部人员使用。

网络安全,关乎个人乃至企业的信息安全与利益。上述措施,皆为华瑞每位成员所能践行之举。不应以事小而轻视,亦不可因事繁而求简。每一位员工都应强化自身的防范意识,不断提升自我保护的能力,共同筑起一道坚不可摧的网络安全防线。

(审计监察部 莫雷)

# 销售思维 ⇨ 职场进阶的必修课

优秀职场人的特质往往与销售领域的顶尖人才所展现的能力不谋而合——他们不仅是产品或服务的优秀推销者,更是在个人品牌建设、专业技能展示,以及团队合作与领导力等方面有着卓越表现的“销售大师”。



- 1. 沟通能力:沟通是销售人员不可或缺的能力,沟通有两层含义:一是准确采集对方信息,了解对方真正意图,同时将自身信息准确地传达给对方;二是通过恰当的交流方式(如语气、语调、表情、神态、说话方式等)使谈话双方达成共识。良好的沟通是销售成功的关键。
- 2. 判断及影响力:这种能力是你准确地判断出客户目前所处的状态,并能根据不同的状态做出影响客户往购买行为转化的动作。
- 3. 优势及控制能力:B2B销售尤其是大订单销售,优势的积累是在不同的采购阶段慢慢积累而成,另外还要有项目节奏的把控能力,这样才能在订单中不断消除客户顾虑,积累竞争优势。
- 4. 策略及资源能力:大订单销售由于竞争对手多,客户关键人,项目复杂,需要销售有很强的策略制定以及资源协调能力。

### 二、4种销售能力

- 1. 沟通能力:沟通是销售人员不可或缺的能力,沟通有两层含义:一是准确采集对方信息,了解对方真正意图,同时将自身信息准确地传达给对方;二是通过恰当的交流方式(如语气、语调、表情、神态、说话方式等)使谈话双方达成共识。良好的沟通是销售成功的关键。
- 2. 判断及影响力:这种能力是你准确地判断出客户目前所处的状态,并能根据不同的状态做出影响客户往购买行为转化的动作。
- 3. 优势及控制能力:B2B销售尤其是大订单销售,优势的积累是在不同的采购阶段慢慢积累而成,另外还要有项目节奏的把控能力,这样才能在订单中不断消除客户顾虑,积累竞争优势。
- 4. 策略及资源能力:大订单销售由于竞争对手多,客户关键人,项目复杂,需要销售有很强的策略制定以及资源协调能力。

### 三、4种核心素质

- 1. 同理心:感同身受,永远站在客户角度考虑问题。
- 2. 自驱力:无需外界综合环境影响,知道自己要什么。
- 3. 学习力:终身成长思维,让自己越来越有价值。
- 4. 欲望:成就欲望、赚钱欲望。其中同理心和自驱力是基础,两者相互制约。同理心够,自驱力不强,销售

会长时间不接单或者只签小单。同理心不够,自驱力强,销售会经常丢单。

此外,学习力的强弱会决定你接单的速度,而赚钱欲望和成就欲望会决定你业绩稳定性。

### 四、时间管理

好的销售一定是个时间管理的好手,一定会在开发、转化、服务这几项销售日常工作中合理分配时间。



### 五、价值观

销售一定要有正确的价值观,价值观是决定一个销售能走多远的关键因素。从销售思维中汲取灵感,不断提升自我,将是通往成功的必经之路。持续学习,勇于实践,终将使你成为职场上无坚不摧的精英。

(选自《王银人生哲学》)

# 消防安全记心间

今年11月9日是第33个全国消防日。国务院安委会办公室定于11月份,在全国开展消防宣传月活动,活动主题为“全民消防、生命至上”。

冬季是火灾的高发期。大风频发且气候干燥,加上天气转冷,用火、用电、用气量大幅增加;同时,第四季度企业项目建设集中冲刺年度任务,容易出超工期超负荷生产等问题,员工和设备连轴转,安全风险集聚叠加,事故风险加大。工厂企业如何提前防范?

**01 工厂企业要严格落实消防安全责任,明确消防安全责任人和消防安全职责,加强值班巡查,及时消除火灾隐患,工厂内的醒目位置要张贴消防安全警示标牌。**

**02 定期维护保养消防设施、器材和消防安全标志,确保其完好有效。严禁损坏、挪用、埋压、圈占、遮挡消防设施、器材。**

**03 严禁占用、堵塞或封闭安全出口、疏散通道和消防车通道,严禁设置妨碍消防车通行和火灾扑救的障碍物,严禁遮挡安全疏散指示标志。**

**04 工厂企业要杜绝违章操作,严禁违规用火、用油、用电、用气,严禁在具有火灾、爆炸危险的场所使用明火,严禁在施工现场违章使用明火作业或取暖。**

**05 电气线路应满足用电设备的负荷要求,严禁私拉乱接临时电线,电气线路的铺设应有金属管或阻燃型PVC管保护,有接地,并安装漏电保护开关。**

**06 厂区内可燃杂物要及时清理,易燃物品要按照标准分类放,严禁厂区内存在从业人员住宿与生产、经营储存为一体的场所。**

**07 员工上岗前必须进行消防安全培训,具有火灾危险性的特殊工种、重点岗位员工必须进行消防安全专业培训并持证上岗。**

**08 组织制定符合本单位实际的灭火和应急疏散预案,并且至少每半年要组织员工进行一次逃生自救和扑救初期火灾的演练。**

# 李子柒携新作品《紫气东来》回归 再次引爆全网

11月12日下午4点30分,李子柒携最新“漆器”非遗作品全网发布,正式回归大众视野。视频最开始,李子柒站在山上伸手触摸那初升的太阳,微风轻拂她的发梢,晨光在她眼眸中闪烁,仿佛黑夜后迎来的曙光。不到20分钟,“李子柒回归”话题冲上微博热搜第一。全网更新,全网爆,网友直呼:“阔别3年,归来仍是顶流!”

《紫气东来》是李子柒历时数月精心打造的漆器非遗作品,从立夏开始,历经小暑、秋分、立冬、大寒,终于完成。漆器作为源于新石器时代的中国传统艺术,拥有极高的艺术价值。而“子柒东来,紫气东来”不仅表达了漆器来自东方的寓意,也象征着李子柒的重生与蜕变。此次她运用的雕漆隐花技艺,是成都漆艺的独门绝技,每一帧画面都充满了匠人精神,让人不禁感叹李子柒的审美能力和实用价值。



李子柒的视频风格一直以来都深受观众喜爱,她的中式田园风格,对传统文化热爱与传承,以及视频中那些充满诗意的田园牧歌式生活,都让人沉醉其中。从桃花开酿酒、琵琶熟制冰,到满园酸枣做成糕点、养蚕制丝、刺绣竹艺、木工文房四宝,李子柒将柴米油盐的生活技能转化为了文化的传递,让更多人感受到了中国传统文化的魅力。

如今,李子柒带着她的新作品《紫气东来》再次回归大众视野,她用自己的行动证明了自己的实力和影响力。她的视频不仅带来了治愈放松的感受,也讲好了中国文化和中国故事。

此次回归,李子柒的影响力依旧不减当年。微博视频播放量在1天内就突破了1.3亿,抖音4小时点赞破200万,哔哩哔哩发布四小时就收获一个“百万”以及“八十万”播放量视频。在YouTube上,评论区在半小时留言过万条,其频道粉丝数也突破2000万。这些数字背后,是李子柒多年来坚持内容创作、传承传统文化的成果。

然而,李子柒的成名之路并非一帆风顺。她早年历经坎坷,幼年时父母离异,因常遭继母虐待而被送至奶奶家生活。后来父亲和爷爷相继离世,她只能与奶奶相依为命。14岁时,她辍学踏入社会打工,尝尽了生活的艰辛。但即使如此,她也没有放弃对美好生活的追求和对传统文化热爱。

在事业巅峰时期,李子柒与合作公司微念陷入了IP版权的纷争之中,被迫停止更新视频。但在在这三年间,她并未消沉懈怠,而是紧紧抓住机会潜心学习技艺。她拜访了众多非遗文化传承人,跟随他们学习技艺并深入交流,不断提升自己的专业素养和审美能力。

在接受新华社采访时,李子柒提到:“在停更的这段时间里,我外出多达上百次,拜访了众多非遗文化传承人,跟随他们学习技艺并深入交流。”从事业巅峰陡然跌落谷底,她未曾怨天尤人,也没有选择消沉懈怠,而是紧紧抓住机会潜心学习技艺。在别人如过江之鲫地立人设、抢热点、高频率地推出同质化严重的快餐作品时,她反其道而行,愿意花费数月一年的时间去学习钻研一门技术;当大家连三十秒的短视频都显长,一部两小时的电影只有三分钟耐心看解说时,她慢悠悠地展现“春种一粒粟,秋收万颗子”的过程。



像李子柒一样,以匠心做事、矢志传承文化的还有很多人——如朱铁雄、滇西小哥、江寻千(九月)等,他们秉持长期主义的信念,以坚韧不拔的毅力,将个人的热爱与事业紧密相连,融为一体。他们不仅是在创作,更是在用行动绽放着中华文化的独特魅力,让古老灿烂的文化在现代社会中焕发出新的生机与活力。

(企业管理部 乙闵)

# ARTING

## 影院艺术生活周

影院空间与艺术活动相互碰撞,文化艺术融入城市生活。11月9日,ARTING·影院艺术生活周在江宁开发区的中影星美VIP影城开幕。这个在江宁砂之船中影星美影城举办的艺术派对,彻底颠覆了我对影院的传统认知!



踏入影院的瞬间,我仿佛进入了一个巨大的盲盒。9个活动板块、11个影厅,每个空间都有不同的艺术形式在上演。音乐会的悠扬、即

兴喜剧的欢笑、作家签售会的墨香,还有百万博主的粉丝见面会……每推开一扇门,都是一次全新的“探险”。巴适喜剧厂牌的即兴喜剧,让我笑到肚子痛。演员们像顽皮的孩子,把脱口秀、慢才、游戏和表演玩出了花。



中国文艺家协会香港分会主席郑培凯带来《牡丹亭》与阳明心学”专题讲座,国家艺术基金项目“青年版昆剧《牡丹亭》青年表演人才培

训”团队带来映后表演互动,共享艺术魅力。青春诗会、歌舞表演、动漫电影《哈利波特》系列电影、青年创业发展等板块亮点纷呈。影院本身就很好看,叠加活动之后更是成为了拍照打卡的绝佳地点。从解压放松的“宁”享厅到动漫迷的“宁”次元,每个空间都是一个故事,每个故事都值得被记录。

艺术市集是这次活动的灵魂。我在这里看到了涂鸦艺术家罗逸ROY的现场创作,感受到了咖啡香气与涂鸦色彩的巧妙融合。每个摊位都是一个小世界,摊主们热情地分享他们的故事,让人品味艺术的温度。

ARTING是在地艺术与现代生活方式的交汇。在影院、艺术展示和文化互动中,营造出“城市即生活,艺术即日常”的氛围。这既是对南京城市文化底蕴的致敬,更是对未来生活方式的探讨。(财务管理部 蔡玉婷)

# 浦口记忆

当你从中山码头乘坐宁浦线轮渡来到浦口码头,走出码头抬头看,是大名鼎鼎的老南京北站——浦口火车站。如今虽已不再繁忙,但其历史的光辉却未曾消逝。津浦铁路的终点、轮渡火车的奇观、书柜和依萍的相拥、朱自清的《背影》、孙中山先生的灵柩、人民解放军的渡江战役……这一个一个关键词,在浦口火车站封闭N年后的今年,再度以历史文化街区的形式出现在了世人面前!



本着“修旧如旧”的原则,街区在翻修了大部分文保建筑的同时,亦保留着原本的外观风格。一砖一瓦都透露着岁月的痕迹,是摄影爱好者和文化探索者的理想之地。

说起浦口火车站,最有名的故事莫过于朱自清与父亲于此分别后写下的散文名篇《背影》。



一句“我买几个橘子去,你就在此地,不要走动”不仅早已在网络出圈甚久,也有许多人因此来到故事发生的地方,亲切地称浦口火车站为“橘子车站”。浦口火车站街区关于《背影》和朱自清的打卡点超级多!来

玩一绝,绝对不虚此行!

街区内部的“背影咖啡店”,有着一整面《背影》里名句的打卡墙。你就站在打卡墙下,不要走动。背影咖啡店的菜单上,除了经典咖啡之外亦有四款“浦站特调”——“月台美式”“橘子汽水”“在江边”“父亲的黑帽子”,无一不是致敬《背影》里的情节。点了一杯“父亲的黑帽子”,可味浓厚,搭配上椰乳,喝起来别具一格。背影咖啡店内还售有相当多的文化周边——“背影”马克杯、老浦口手绘冰箱贴、手绘地图、邮票等等,样式精美,极具收藏价值。



在朱自清雕塑旁还有石椅一张,椅背右侧镌刻着《背影》原文,左侧大书九个大字:南京最有温度的椅子!更有没叠好的衣服雕像,上头亦摆着九个橘子雕像……在街区东侧,当年“阳沟街”位置,有一列“浦站记忆”展,上面摆着《背影》所出现过的不同版本的语文书和书中的《背影》。

由于浦口火车站依旧有货运功能,所以月台和铁轨部分暂未开放。但你依旧可以透过铁门,窥见到一百年前岁月的痕迹。不过不要遗憾,就在浦口火车站街区内部还有一列专门给你打卡拍照的火车。

伴随那段岁月的记忆,在浦口火车站街区的“旧物仓”里朝花夕拾。“旧物仓”是以前的铁路职工公寓。现在的它则充满了老电视机、老钟表、老式电话、收音机、电风扇……

过去的老物件被收集于此的好几个房间内,让你一秒穿越旧时光。一个承载着历史记忆的旅游打卡点,就这么把自己停留在了时间的轨迹里。从此以后的很长一段时间内,它将向一代又一代人展示那个年

代的独属记忆。

当然,除了打卡拍照以外,街区内部商业体系也相当完善。除了上述的背影咖啡店之外,还有好几个饮料店、小吃摊以及淮食堂、海春园、红藤等餐饮门店来填饱你的肚子。海春园淮扬菜这栋楼,曾经是著名的浦益饭店,掐指一算这栋楼也快有一百岁了。而像红藤、沁园、觉茶道、马头牌、大江照相馆等店铺则落座于曾是铁路老职工宿舍的红房子里。业态丰富,满足了你在街区内的一站式消费需求。你可以在马头牌店里买冷饮甚至是橘子,然后在共处一屋的大江照相馆来一套美美的写真。穿上旗袍走在浦口火车站街区内,你就是一首描写时光的诗。

街区正门处的风雨廊书店和气味艺术家香氛店,则满足了你的精神以及嗅觉的需求。越来越多的商业也将慢慢开放,届时浦口火车站街区必将成为南京新晋的文艺新地标!走出浦口火车站街区,对面就是扬子江生态公园5号岗。在这里不仅能迎着江风散步,还有一个常驻的扬子江市集,让你歇歇脚补给一下。



汽笛鸣鸣,江水滔滔。视线所及之处,浦口码头近在眼前,江对岸的阅江楼、紫峰大厦等也尽收眼底。往左边一看,南京长江大桥若隐若现。55岁的南京长江大桥、116岁的浦口火车站、3100多岁的南京每天都是全新的模样。像随着历史的时间轴飞驰,又像在沿着城市的故事线生长……

(财务管理部 鲸落南北)



## 11月热梗我知道!

### ①熏鸡事变

来源于综艺节目《再见爱人》第四季。在节目的一集中,嘉宾麦琳在一个团队活动里,面对经费紧张的情况,坚持购买了2只熏鸡和1个皮制品。这种行为被其他成员视为不够顾及团队整体利益,而麦琳之后的一些言行也被认为有些得意洋洋甚至带有嘲讽意味,这波操作直接点燃了观众和其他嘉宾的小宇宙。于是乎,“熏鸡事变”应运而生,成为了网络上用来调侃那些忽视集体利益、过于自我中心的行为的代名词。



### ②八个瑞士卷

此梗出自一女子在网上发布的视频,起因是一个瑞士卷里面有8个,女儿吃了2个,儿子吃了2个,丈夫吃了2个,全取宝妈哄睡孩子之后,再去吃了剩下的



2个,被丈夫数落地不该吃,应该留给孩子吃。宝妈很委屈:“原来我已经卑微到连吃一个小蛋糕的权利都没有了。”该视频火爆全网,一觉醒来,全网老公都做起了“八个瑞士卷怎么分”的联考题。

### ③这就很开门

出自博主听泉赏宝的口头禅,本用来形容某件古物或艺术品特征明显,行家一眼辨真假。现在,用来形容比较厉害,难得一见的东西。比如,当你看到某位大神的操作让你惊叹不已时,一句“这就很开门”就能完美表达你的敬佩之情。



性把食指放在鼻子上忧郁深沉地与女主对话,然后回身下楼突然扇了自己一巴掌,这“莫名其妙”的动作设计引发网友热议和吐槽,并争相模仿。后又引申出台词梗、“向左向右向前看”bgm梗,多见于抽象、整活类内容。



### ④三折叠

华为三折叠手机的广告语“三折叠,怎么折,都有面”,因其独特的韵律和魔性洗脑的背景音乐,迅速走红。网友们纷纷进行二次创作,自嘲“钱包三折,怎么折都没钱”。



### ⑤入冬九件套

入冬四件套已经升级为九件套了!冬天来了,入冬九件套该速速安排起来啦。奶茶、火锅、淀粉肠、关东煮、烧烤、糖炒栗子、烤红薯、烤梨、冰糖葫芦、草莓蛋糕……



(企业管理部 乙闵综合)

### ⑥这豆太棒了,谁说这豆老了

这个梗来自《向往的生活》第一期中黄磊做的豆角没煮熟导致全员中毒的事件。黄磊将豆角没煮熟归咎于豆角太老,而何老师更是实力捧场:“是谁说这豆角老啊,这豆角太棒了!”从此以后,每当有人提到豆角或者遇到类似尴尬的情况时,大家都会忍不住想起这句话。



### ⑦向佐摸鼻梁

该梗源于向佐在电影《门前宝地》中的表现:习惯

## 征稿启事

《华瑞新视野》作为企业文化的璀璨载体,承载着传递信息、颂扬先进、表达心声、展示风采、提升企业形象的重要使命。自2005年7月创刊以来,这份刊物在风雨雨中与每一位华瑞人携手共进,共同书写着企业的辉煌篇章,也一同迈向更加美好的未来。

我们致力于将《华瑞新视野》打造成为一份图文并茂、内容充实、充满正能量、富有可读性和亲和力的内部精品。为此,我们诚挚地邀请全体华瑞同仁踊跃投稿,分享你们的工作经验、心得感悟,展示你们在工作、生活中的活力与精彩。

### 一、征稿时间:

可随时投稿,长期有效。需当月刊登的时效性稿件(如通讯稿)请于当月25日前完成投稿。

### 二、征稿内容:

1、文稿:新闻通讯、管理知识分享、科技前沿探讨、工作心得体会、健康生活理念、个人风采展示(如生活感想、诗歌、散文、书画等)以及其他您认为有价值的内容。  
2、照片:记录集团风光、重大活动、日常工作瞬间、员工风采等影像资料,展现华瑞人的精神风貌。

### 三、注意事项:

1、所投稿件必须为原创,语句通顺流畅,内容健康上进,文体不限;  
2、所有稿件一经采纳,将根据内容、字数、质量等进行综合评判后给予一定稿酬;  
3、为了保证文章质量,可能会对稿件有所增补或删减,如不同意请于投稿时声明;  
4、所有稿件请以电子邮件的形式投稿,须注明部门、姓名、投稿时间和联系方式。  
投稿邮箱:xinshiye@ever-glory.com.cn;  
联系电话:025-52096261  
5、如果您对《华瑞新视野》的发展有任何宝贵的建议或意见,欢迎反馈至xinshiye@ever-glory.com.cn 邮箱。

《华瑞新视野》期待每一位华瑞人的来稿,无论您是擅长诗歌、散文、小说还是杂文、评论,都请放心大胆地砸稿过来吧!让我们一同反映生活,支持原创,百家争鸣,畅所欲言!在《华瑞新视野》这片热土上,您的声音将被听见,您的才华将被看见!



更多精彩 扫码关注



华瑞新视野编辑部